



Daniel Berger, DBU Facility Services AG

1. In der Facility-Services-Branche gewinnen zurzeit mittelgrosse, patronal geführte Firmen zunehmend das Vertrauen von Kunden. Grosse

Facility-Services-Unternehmungen verlieren nach Übernahmen immer wieder Mandate an kleinere Firmen, bei welchen der Kunde das Persönliche in der Philosophie und der Betreuung noch spürt.

2. Unsere Erwartungen für das 2007 sind, aufgrund unserer umfassenden Dienstleistungen, sehr hoch. Wir gehen von einem organischen Gruppenwachstum von über 10 Prozent aus. Unser optimiertes Dienstleistungsangebot im Bereich der infrastrukturellen Facility

Services kommt bei unseren Präsentationen sehr gut an. Ich denke, es gibt zurzeit kein vergleichbares Produkt mit einem entsprechenden Preis-Leistungs-Verhältnis.

3. Das grösste Wachstumspotenzial haben wir im Dienstleistungsbereich der infrastrukturellen Facility Services. In diesem Bereich sehen wir auch für unsere Kunden den grössten Nutzen, insbesondere für die Kunden mit grösseren Portfolios.